

NOTA DE ESCLARECIMENTOS

As propostas deverão ser elaboradas da seguinte forma:

Cota-se o **valor unitário** a ser proposto (por mensalidade), **multiplica-se** pela quantidade de unidades e, ao final, **multiplica-se** pela quantidade de 12 meses.

Assim consta do Termo de Referência (**LOTE 02**):

LOTE 2: LINK LAN-TO-LAN - ZONA RURAL							
Item	Código do produto/serviço	Nome do produto/serviço	Quantidade e de links	Unidade	Preço máximo unitário mensal (R\$)	Preço máximo total mensal (R\$)	Preço máximo total anual (R\$)
1	68320	LINK LAN-TO-LAN MENSAL COM AS SEGUINTE CARACTERÍSTICAS MÍNIMAS: FORMA DE COMUNICAÇÃO POR FIBRA ÓPTICA COM VELOCIDADE DE DOWNLOAD DE 20MBPS E UPLOAD DE 20MBPS COM GARANTIA DE ENTREGA DE 90% DO CONTRATADO, DISPONIBILIDADE 24 HORAS POR DIA, 7 DIAS POR SEMANA; SUPORTE TÉCNICO PARA EVENTUAIS FALHAS/PROBLEMAS, COM RESOLUÇÃO EM NO MÁXIMO 3 HORAS; IPV4 DEDICADO.	14	UN	109,90	1.538,60	18.463,20
2	68321	LINK LAN-TO-LAN MENSAL COM AS SEGUINTE CARACTERÍSTICAS MÍNIMAS: FORMA DE COMUNICAÇÃO POR RÁDIO COM VELOCIDADE DE DOWNLOAD DE 20MBPS E UPLOAD DE 20MBPS COM GARANTIA DE ENTREGA DE 90% DO CONTRATADO, DISPONIBILIDADE 24 HORAS POR DIA, 7 DIAS POR SEMANA; SUPORTE TÉCNICO PARA EVENTUAIS FALHAS/PROBLEMAS, COM RESOLUÇÃO EM NO MÁXIMO 3 HORAS; IPV4 DEDICADO.	36	UN	109,90	3.956,40	47.476,80
VALOR TOTAL ESTIMADO ANUAL DO LOTE 2:						R\$ 65.940,00	

A título ilustrativo, suponhamos que a proponente pretenda propor:

a) para o **item 01 do lote 02** a importância mensal de **R\$ 100,00 (cem reais)**.

b) para o **item 02 do lote 02** a importância mensal de **R\$ 105,00 (cento e cinco reais)**.

Nesse caso, a licitante deverá multiplicar o valor da mensalidade que pretende ofertar/oferecer (**R\$ 100,00**) pela quantidade de unidades estimadas pelo município (**14**) e, na sequência, multiplicar essa importância por (**12**) (**correspondente a 12 meses de vigência da ata/contrato**), alcançando o preço máximo estimado anual, para o **item 1**.

Dessa forma, neste caso hipotético, para alcançar o preço máximo total anual a licitante deverá realizar o seguinte cálculo:

→ $100 \times 14 = \text{R\$ } 1.400,00$ (mensalidade multiplicada pela UN = preço máximo mensal estimado).

→ $1400 \times 12 = \text{R\$ } 16.800,00$ (mensalidade máxima estimada multiplicada por 12 (doze) meses = preço máximo estimado anual do item).

Neste caso hipotético, para o **item 1 do lote 2** o preço máximo estimado anual será de: **R\$ 16.800,00**.

Por outro lado, para o **item 2 do lote 2** a licitante deverá multiplicar o valor da mensalidade que pretende ofertar (**R\$ 105,00**) pela quantidade de unidades estimadas (**36**) e, na sequência, multiplicar essa importância por (**12**) (correspondente a 12 meses), alcançando o preço máximo estimado anual, para o **item 2**.

Dessa forma, neste caso hipotético, para alcançar o preço máximo total anual a licitante deverá realizar o seguinte cálculo:

→ $105 \times 36 = \text{R\$ } 3.780,00$ (mensalidade multiplicada pela UN = preço máximo mensal estimado).

→ $3.780 \times 12 = \text{R\$ } 45.360,00$ (mensalidade máxima estimada multiplicada por 12 (doze) meses = preço máximo estimado anual do item).

Neste caso hipotético, para o **item 2 do lote 2** o preço máximo estimado anual será de: **R\$ 45.360,00**.

Com isso, chegando o licitante nos valores estimados anuais à que pretende oferecer a proposta de cada item, deverá realizar a soma:

→ **Item 1 do lote 2 = R\$ 16.800,00**

+

→ **Item 2 do lote 2 = R\$ 45.360,00**

→ Total proposto anual do lote 2= **R\$ 62.160,00 (que será o valor da proposta do licitante pelo lote)**

Ilustrando, a soma, para fins de propositura de lance para o lote, seria a seguinte:

$$16.800,00 + 45.360,00 = \mathbf{R\$ 62.160,00}$$

O raciocínio e a lógica acima descrita também se aplica para a precificação do **Lote 01**, cabendo destacar que será considerado licitante vencedor aquele que apresentar a proposta (último lance ofertado), que contenha o “**menor preço por lote**”, obedecendo às condições, às especificações e aos procedimentos estabelecidos no Termo de Referência.

OBS: Para o **item do Lote 1 e 2** que consta como unidade (**MÊS**) (já que será fornecido apenas 1 link para este item), o raciocínio será o mesmo. O valor da mensalidade que pretende oferecer é multiplicado por 12 (doze), obtendo, assim, o preço máximo total anual daquele item.


Roselia Becker Kruger Pagani
Pregoeira

